

Geprüfte Fachfrau/ geprüfter Fachmann für Immobilienvermittlung IHK

Rahmenplan mit Lernzielen für die
Sachkundeprüfung



Copyright: Alle Rechte liegen beim Herausgeber. Ein Nachdruck – auch auszugsweise – ist nur mit ausdrücklicher schriftlicher Genehmigung des Herausgebers gestattet.

Hinweis: Ist in diesem Rahmenplan von Prüfungsteilnehmern und Ausbildern u.Ä. die Rede, sind damit selbstverständlich auch Prüfungsteilnehmerinnen und Ausbilderinnen gemeint. Wir gehen davon aus, dass Sie die Verwendung nur einer Geschlechtsform nicht als Benachteiligung empfinden, sondern dass auch Sie zugunsten einer besseren Lesbarkeit diese Formulierung akzeptieren.

Herausgeber: © DIHK | Deutscher Industrie- und Handelskammertag (DIHK) e.V.
Postanschrift: 11052 Berlin | Besucheranschrift: Breite Straße 29
10178 Berlin-Mitte
Telefon 030 20308-0 | Telefax 030 20308-1000
Internet: www.dihk.de

Stand: Mai 2016

Inhaltsverzeichnis

| | <u>Seite</u> |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------|
| Vorwort | 6 |
| Der Rahmenplan in der praktischen Anwendung | 8 |
| Taxonomie der Lernziele (Anwendungstaxonomie) | 9 |
| 1. Kundenberatung | 10 |
| 1.1 Serviceerwartungen des Kunden | 11 |
| 1.2 Besuchsvorbereitung/Kundenkontakte | 11 |
| 1.3 Kundengespräch unter Beachtung ethischer Grundsätze | 12 |
| 1.3.1 Kundensituation | 12 |
| 1.3.2 Kundenbedarf und kundengerechte Lösung | 12 |
| 1.3.3 Gesprächsführung und Systematik | 12 |
| 1.4 Kundenbetreuung | 13 |
| 2. Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung | 14 |
| 2.1 Allgemeine rechtliche Grundlagen | 16 |
| 2.1.1 Rechtsfähigkeit und Geschäftsfähigkeit | 16 |
| 2.1.2 Vertragsrecht | 16 |
| 2.2 Rechtliche Grundlagen des Immobilienerwerbs | 16 |
| 2.2.1 Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte (Erbbaurecht; Wohnungseigentum), Rechte an Immobilien | 16 |
| 2.2.2 Verpflichtungsgeschäft (notarieller Kaufvertrag) | 17 |
| 2.2.3 Verfügungsgeschäft und Eintragung im Grundbuch (Vormerkung, Auflassung) | 17 |
| 2.3 Aufbau und Funktionsweise von Grundbüchern | 17 |
| 2.3.1 Grundlagen | 17 |
| 2.3.2 Aufbau des Grundbuchs | 17 |
| 2.3.3 Reihenfolge der Eintragungen; Rangfolge der Rechte | 17 |
| 2.3.4 Änderungen im Grundbuch | 18 |
| 2.3.5 Nicht eingetragene Lasten | 18 |
| 2.4 Rechtliche Grundlagen der Immobiliendarlehensvermittlung und –beratung | 18 |
| 2.4.1 Verbraucherkreditrecht | 18 |
| 2.4.2 Immobilier-Verbraucherdarlehensvertrag | 18 |
| 2.4.3 Rechtliche Grundlagen für die Tätigkeit, insbesondere Verhaltens- und Informationspflichten als Immobiliendarlehensvermittler | 18 |
| 2.4.4 Besondere Anforderungen an die Beratung | 18 |
| 2.4.5 Kreditwesengesetz | 19 |
| 2.4.6 Geldwäschegesetz | 19 |
| 2.5 Vermittler- und Beraterrecht | 19 |
| 2.5.1 Rechtsstellung | 19 |
| 2.5.2 Berufsvereinigungen/ Berufsverbände | 19 |
| 2.5.3 Arbeitnehmervertretungen | 19 |
| 2.6 Verbraucherschutz | 19 |
| 2.6.1 Grundlagen des Verbraucherschutzes | 19 |
| 2.6.2 Schlichtungsstellen | 19 |
| 2.7 Unlauterer Wettbewerb | 20 |
| 2.7.1 Allgemeine Wettbewerbsgrundsätze | 20 |
| 2.7.2 Unzulässige Werbung | 20 |
| 2.8 Datenschutz | 20 |
| 2.8.1 Datensicherheit | 20 |
| 2.8.2 Umgang mit Informationen | 20 |
| 2.8.3 Verschwiegenheit | 20 |
| 2.9 Zuständigkeiten der Aufsicht | 20 |
| 2.10 Europäischer Binnenmarkt: Dienstleistungs- und Niederlassungsfreiheit | 20 |
| 2.11 Finanzwirtschaftliche und wirtschaftliche Grundlagen | 21 |

| | | |
|-----------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| 2.11.1 | Markt der Immobilien – und Baufinanzierung (Kreditgeber und Kreditvermittler, Immobilienmärkte und deren Preisbildung, Kreditmärkte und deren Preisbildung) | 21 |
| 2.11.2 | Konjunkturzyklen und deren Wirkung auf das Kreditgeschäft | 21 |
| 2.11.3 | Geld- und Notenbankpolitik | 21 |
| 2.11.4 | Unmittelbare Einflüsse auf das Zinsniveau | 21 |
| 2.11.5 | Grundlagen der Verzinsung | 22 |
| 2.12 | Steuerliche Aspekte des Immobilienerwerbs | 22 |
| 3. | Finanzierung und Kreditprodukte | 23 |
| 3.1 | Finanzierungsanlässe | 25 |
| 3.2 | Kreditprodukte | 25 |
| 3.2.1 | Annuitätendarlehen | 25 |
| 3.2.2 | Zinszahlungsdarlehen | 25 |
| 3.2.3 | Tilgungsdarlehen | 25 |
| 3.2.4 | Zwischenfinanzierungen | 25 |
| 3.2.5 | Anschlussdarlehen/ Forward-Darlehen | 26 |
| 3.2.6 | Cap-Darlehen | 26 |
| 3.2.7 | Festdarlehen | 26 |
| 3.2.8 | Policendarlehen | 26 |
| 3.2.9 | Bauspardarlehen und Bausparfinanzierung | 26 |
| 3.2.10 | Staatliche Fördermittel | 26 |
| 3.3 | Finanzierungsbedarf und –bestandteile | 27 |
| 3.3.1 | Erwerbskosten | 27 |
| 3.3.2 | Direkte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Grunderwerbssteuer, Notar- und Grundbuchkosten, Maklercourtage) | 27 |
| 3.3.3 | Indirekte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Bereitstellungszins, Disagio) | 27 |
| 3.3.4 | Eigenmittel | 28 |
| 3.3.5 | Fremdmittel | 28 |
| 3.4 | Konditionsvergleich | 28 |
| 3.4.1 | Zinshöhe in Abhängigkeit von der Besicherung | 28 |
| 3.4.2 | Effektiver Jahreszins | 28 |
| 3.4.3 | Variabler Zinssatz | 28 |
| 3.4.4 | Zinsfestschreibung | 28 |
| 3.4.5 | Tilgungssatz | 29 |
| 3.4.6 | Sondertilgungen | 29 |
| 3.4.7 | Bewertung tilgungsfreier Zeiträume | 29 |
| 3.4.8 | Ermittlung Finanzierungslaufzeit | 29 |
| 3.4.9 | Sollzinsbindungsfristen | 29 |
| 3.5 | Zinsrechnung | 29 |
| 3.6 | Finanzierungsangebot | 30 |
| 3.6.1 | Kosten- und Finanzierungsplan; Finanzierungsbausteine | 30 |
| 3.6.2 | Darstellung der Finanzierung im Kreditantrag | 30 |
| 3.6.3 | Einzureichende Unterlagen | 30 |
| 3.6.4 | Auszahlungsvoraussetzungen | 30 |
| 3.7 | Kreditwürdigkeitsprüfung | 30 |
| 3.7.1 | Grundlagen | 30 |
| 3.7.2 | Kreditfähigkeit | 30 |
| 3.7.3 | Kreditwürdigkeit | 31 |
| 3.7.4 | Bonitätsnachweise | 31 |
| 3.7.5 | Tragfähigkeit der Finanzierung | 31 |
| 3.8 | Kreditsicherung | 31 |
| 3.8.1 | Grundlagen | 31 |
| 3.8.2 | Grundschild | 32 |
| 3.8.3 | Hypothek | 32 |
| 3.8.4 | Weitere Sicherheiten (insbesondere Abtretung, Bürgschaft) | 32 |

| | |
|-------------------------------------------------------------------|-----------|
| 3.9 Beleihungsprüfung / Bewertung von Sicherheiten | 33 |
| 3.9.1 Grundlagen | 33 |
| 3.9.2 Verkehrswert | 33 |
| 3.9.3 Verfahren zur Ermittlung des Beleihungswertes | 33 |
| 3.9.4 Beleihungsgrenzen | 33 |
| 3.10 Koppelungsgeschäfte/ Nebenleistungen | 33 |
| 3.11 Risiken der Finanzierung | 34 |
| 3.11.1 Zinsänderungsrisiko | 34 |
| 3.11.2 Änderung der persönlichen Situation | 34 |
| 3.11.3 Notleidende Kredite | 34 |
| 3.12 Beendigung des Kreditvertrags | 35 |
| 3.12.1 Kündigungsmöglichkeiten durch Kreditgeber und Kreditnehmer | 35 |
| 3.12.2 Risiken (Vorfälligkeitsentschädigung) | 35 |
| 3.12.3 Kreditprolongation | 35 |
| 3.12.4 Umschuldung | 35 |
| Abkürzungsverzeichnis | 36 |

Vorwort

Vermittler von Immobiliendarlehen müssen neue Berufsregeln beachten. Die Voraussetzungen für die Erteilung der gewerberechtlichen Erlaubnis werden mit Wirkung zum 21. März 2016 durch das „Gesetz zur Umsetzung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie“ erheblich verschärft.

Neben persönlicher Zuverlässigkeit und geordneten Vermögensverhältnissen hat der Gewerbetreibende zukünftig eine Berufshaftpflichtversicherung und Sachkunde nachzuweisen. Dafür muss der Immobiliendarlehensvermittler – soweit er nicht einen gleichgestellten Abschluss nachweisen kann – eine Prüfung als „Geprüfter Immobiliendarlehensfachmann IHK / Geprüfte Immobiliendarlehensfachfrau IHK“ erfolgreich absolvieren. Dies gilt auch für die Beschäftigten eines Gewerbetreibenden, die bei der Vermittlung oder Beratung mitwirken oder in leitender Position für diese Tätigkeit verantwortlich sind. Für die Durchführung der Sachkundeprüfung sind die Industrie- und Handelskammern zuständig.

Die Sachkundeprüfung „Geprüfter Immobiliendarlehensfachmann IHK / Geprüfte Immobiliendarlehensfachfrau IHK“ soll dazu beitragen, ein klares Anforderungsprofil für den künftigen Vermittler und Berater zu definieren. Zu ihren Kompetenzen gehören:

- Sach- und Fachkompetenz
- Kundenorientierte Beratungsqualität
- Lernbereitschaft und Anpassungsfähigkeit an geänderte Rahmenbedingungen
- Bereitschaft zum eigenverantwortlichen Handeln

Näheres zur Sachkundeprüfung ist in §§ 1 bis 3 sowie den Anlagen 1 und 2 der Immobiliendarlehensvermittlungsverordnung (ImmVermV) geregelt. In Abschnitt 1 der ImmVermV werden unter Bezugnahme auf Anlage 1 die Anforderungen der Sachkundeprüfung dargelegt.

Der Ordnungsgeber gibt keine konkreten Vorgaben zu Art und Umfang eines Vorbereitungslehrganges. Daher hat der DIHK-Rahmenplan als gemeinsame Empfehlung des Sachverständigengremiums die Aufgabe, die Vorgaben der Anlage 1 der Verordnung aufzugreifen und zu spezifizieren. Er bildet die Grundlage für die Erstellung von lernzielorientierten Prüfungsaufgaben und ist die Basis für die Gestaltung von Vorbereitungslehrgängen. Die didaktische Aufbereitung, zeitliche Abfolge und Verknüpfung der Lerninhalte obliegt den Bildungsträgern. Der Rahmenplan ist auf dem Bearbeitungsstand März 2016.

Bei der Lehrgangsplanung sollte darauf geachtet werden, dass für die zu vermittelnden Kompetenzen der knapp bemessene Stundenrahmen für den Transfer zum praxisbezogenen Handeln genutzt wird. Dies erfordert auch die Bereitschaft der Teilnehmer, die Lehrgangsinhalte eigenständig vorzubereiten und zu vertiefen.

Alle vorkommenden Abkürzungen sind gebräuchlich oder im Abkürzungsverzeichnis erklärt.

Hinsichtlich der genannten Gesetze und Verordnungen wird auf www.gesetze-im-internet.de verwiesen.

Wir danken allen Fachexperten, die an diesem Rahmenplan ehrenamtlich mitgearbeitet haben. Unser besonderer Dank gilt zudem folgenden Verbänden und Unternehmen:

- AfW (Arbeitgeberverband der finanzdienstleistenden Wirtschaft) – Bundesverband Finanzdienstleistung
- Berufsbildungswerk der Bausparkassen
- Berufsbildungswerk der Deutschen Versicherungswirtschaft
- Bundesverband Deutscher Vermögensberater
- Bundesverband der Immobilienfinanzierer
- GOING PUBLIC! Akademie für Finanzberatung AG
- Interhyp AG
- Jung-gesellschaft für bauen & wohnen mbH
- LBS Ost
- LBS Vertriebs-Service-Gesellschaft mbH

Den Lehrgangs- und Prüfungsteilnehmern – viel Erfolg!

*Deutscher Industrie- und Handelskammertag
Berlin im März 2016*

Der Rahmenplan in der praktischen Anwendung - Konzeption mit Stundenempfehlung -

Der Rahmenplan umfasst folgende Sachgebiete:

Zeitliche Empfehlung

| | |
|--------------------------------------------------------------------|--------|
| 1. Kundenberatung | 60 UE |
| 2. Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung | 70 UE |
| 3. Finanzierung und Kreditprodukte | 110 UE |
| | <hr/> |
| | 240 UE |

Taxonomie der Lernziele (Anwendungstaxonomie)

Die Lernziele beschreiben die angestrebten Lernergebnisse innerhalb der Sachgebiete. Den Lernzielen wurden zur Konkretisierung Lerninhalte zugeordnet. Lernziele, Lerninhalte und Taxonomiestufen helfen dem Lernenden, den Dozenten und Prüfern bei der Umsetzung der Qualifizierung. Durch die Tätigkeitswörter wird das Lernziel hinsichtlich seiner Anforderungen erkennbar gemacht.

Bei dem vorliegenden Rahmenplan handelt es sich weder um eine Ablaufplanung für den Lehrgang, noch um methodische Vorgaben für den Dozenten. Mit der Taxonomie werden die Lernziele geordnet und die Richtung des Lernens verdeutlicht.

Dem Rahmenplan wurden folgende Taxonomiestufen mit entsprechenden Tätigkeitswörtern zugrunde gelegt:

| Taxonomie- stufe | Anforderungen | verwendbare Tätigkeitswörter |
|-----------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1 Wissen | Kenntnisse erwerben und nachweisen | aufzählen, beschreiben, nennen, schildern, kennen |
| 2 Anwendung | Wissen herbeiziehen / Unbekanntes nach Bekanntem bearbeiten / Regeln, Methoden, Gesetze anwenden | abgrenzen, anbieten, anwenden, beachten, bearbeiten, beitragen, beraten, berechnen, berichten, berücksichtigen, bilden, durchführen, einhalten, einsetzen, ermitteln, erstellen, gestalten, handhaben, herausstellen, informieren, korrespondieren, nachbereiten, nutzen, planen, repräsentieren, vorbereiten, vornehmen, festlegen, bewerten |
| 3 Interpretation | Wissen neu ordnen und auf Lösung ausrichten/ Auffassungen gewichten / Inhalte zusammenfassen, zuordnen | begründen, darstellen, erläutern, erklären, gegenüberstellen, auseinandersetzen, unterscheiden, vergleichen, zuordnen |

Bei der Gestaltung der Ausbildung ist als Maßstab die Bedarfssituation eines Verbrauchers anzusetzen. Alter, Familienstand und finanzielle Situation des Verbrauchers werden durch den Rahmenplan nicht grundsätzlich beschränkt.

Daraus resultiert, dass in der Prüfung stets von einem Verbraucher auszugehen ist. Das gilt sowohl für den schriftlichen als auch für den praktischen Prüfungsteil.

- Die im Rahmenplan mit dem Symbol **G** gekennzeichneten Lernziele sind Grundlagen, die zum Verstehen und zur Beantwortung der prüfungsrelevanten Inhalte zielführend sind.
- Die mit dem Symbol **S** gekennzeichneten Lernziele sind nur im schriftlichen Prüfungsteil prüfungsrelevant.
- Die mit dem Symbol **P** gekennzeichneten Lernziele sind nur im praktischen Prüfungsteil prüfungsrelevant.
- Die mit dem Symbol **S+P** gekennzeichneten Lernziele sind sowohl im schriftlichen als auch im praktischen Prüfungsteil prüfungsrelevant.

1. Sachgebietsübersicht: Kundenberatung

| Sachgebiet | Ziffer | Inhaltsübersicht | Zeitlicher Richtwert |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|
| <p>1. Kundenberatung</p> <p>1.1 Serviceerwartungen des Kunden</p> <p>1.2 Besuchsvorbereitung/Kundenkontakte</p> <p>1.3 Kundengespräch unter Beachtung ethischer Grundsätze</p> <p>1.4 Kundenbetreuung</p> | <p>1.3.1</p> <p>1.3.2</p> <p>1.3.3</p> | <p>Kundensituation</p> <p>Kundenbedarf und kundengerechte Lösung</p> <p>Gesprächsführung und Systematik</p> | <p>60 UE</p> |

1. Kundenberatung

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|------------------------------------------------|------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 1. Kundenberatung | | | |
| 1.1 Serviceerwartungen des Kunden | P | Erwartungen des Kunden ermitteln und berücksichtigen: <ul style="list-style-type: none"> - kundenorientiertes Verhalten aller Mitarbeiter - qualifizierte Beratung - dauerhafte Betreuung - persönliche Serviceleistungen über Vertragsbestandteile hinaus | 2 |
| 1.2 Besuchsvorbereitung/ Kundenkontakte | G | Besuchsvorbereitung als wichtige Voraussetzung für dauerhaften Erfolg planen: <ul style="list-style-type: none"> - Kontaktmöglichkeiten - Adressauswahl - Terminplanung - Produkt-/ Informationsmaterialien - Objektinformationen - vorhandene Kundenunterlagen - Einstellung auf den Kunden - Gesprächsanlass | 2 |
| | G | Verschiedene Wege der Kontaktaufnahme anwenden: <ul style="list-style-type: none"> - Brief - Telefon/ Onlineberatung - Homepage, E-Mail, soziale Netzwerke - Messen - Räume Dritter (Bauträger) - Besuch, Objektbesichtigung | 2 |
| | P | Kundeninteresse nutzen: <ul style="list-style-type: none"> - persönliche Vorstellung als zuständiger Betreuer - Bestandsaktionen - Kreditprolongationen - Erweiterungsbauten, Nachfinanzierungen - neue Produkte - Angebot von Serviceleistungen - Empfehlungen | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|----------------------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 1.3 Kundengespräch unter Beachtung ethischer Grundsätze | | | |
| 1.3.1 Kundensituation | P | Angaben des Kunden berücksichtigen: - Fragen nach den notwendigen Kundendaten - Bestandsaufnahme bestehender Finanzierungsbausteine - Anliegen des Kunden erfragen und berücksichtigen - Funktion der Finanzierungsberatung als Schutz vor Überschuldung für den Kunden begreifen | 2 |
| 1.3.2 Kundenbedarf und kundengerechte Lösung | P | Motive für die Aufnahme von Immobiliendarlehen unterscheiden | 3 |
| | P | Finanzierungsbedarf und Finanzierungsbausteine erläutern: - Bedarfssituation - Finanzierungsziele und -motive - Bisherige Erfahrungen - Wünsche nach Finanzierungssicherheit - Anforderungen an die Flexibilität (Tilgungsmöglichkeiten) - Erwartungen an Laufzeit und Belastung - Einzubringende Mittel - Mögliche Eigenleistungen - Steuerliche Situation - kundenorientierte Lösung | 3 |
| 1.3.3 Gesprächsführung und Systematik | P | Gesprächseröffnung situationsgerecht gestalten: - Vorstellung der eigenen Person: - Gesellschafts-, Vermittler-, Beraterstatus - Besuchsgrund/Gesprächsanlass - Servicehinweis - angenehmes Gesprächsklima | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|--------------------------------|------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| 1.4 Kundenbetreuung | P | Kundengespräch partnerorientiert durchführen: <ul style="list-style-type: none"> - kundenorientierte Sprache - auf Kundensituation einstellen - Kundennutzen herausstellen - kundenbezogene Beispiele verwenden - aktiv zuhören - Verkaufshilfen gesprächsfördernd einsetzen - Visualisierungen - arbeits- und kundenorientierte Sitzposition - Kundensignale beachten | 2 |
| | G | - Möglichkeiten der Kommunikation situationsbezogen beachten | 2 |
| | P | Mit den Ausführungen / Einwänden / Argumenten kundenorientiert auseinandersetzen: <ul style="list-style-type: none"> - Verständnis zeigen, nachfragen - Hilfestellung geben - Kundenwünsche ernst nehmen | 3 |
| | P | Fragen situationsgerecht und zielführend einsetzen | 2 |
| | P | Gesprächszusammenfassung vornehmen: <ul style="list-style-type: none"> - Kundennutzen wiederholen/herausstellen - Übereinstimmung herstellen | 2 |
| | G | Gesprächsabschluss gestalten: <ul style="list-style-type: none"> - Entscheidung als mögliche Lösung bestätigen - Empfehlung einholen - Folgetermin vereinbaren (Cross- / Upselling) | 2 |
| | P | Serviceleistungen anbieten: <ul style="list-style-type: none"> - Informationen über Gesetzesänderungen - Erreichbarkeit - Beratung bei veränderter Bedarfssituation - Beratung bei Marktveränderungen - Information über zukünftige Betreuung | 2 |

2. Sachgebietsübersicht: Kenntnisse für Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung

| Sachgebiet | Ziffer | Inhaltsübersicht | Zeitlicher Richtwert |
|---------------------------------------------------------------------------------------|--------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|
| 2. Kenntnisse für Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung | | | 70 UE |
| 2.1 Allgemeine rechtliche Grundlagen | | | |
| | 2.1.1 | Rechtsfähigkeit und Geschäftsfähigkeit | |
| | 2.1.2 | Vertragsrecht | |
| 2.2 Rechtliche Grundlagen des Immobilienerwerbs | | | |
| | 2.2.1 | Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte (Erbbaurecht; Wohnungseigentum), Rechte an Immobilien | |
| | 2.2.2 | Verpflichtungsgeschäft (notarieller Kaufvertrag) | |
| | 2.2.3 | Verfügungsgeschäft und Eintragung im Grundbuch (Vormerkung, Auflassung) | |
| 2.3 Aufbau und Funktionsweise von Grundbüchern | | | |
| | 2.3.1 | Grundlagen | |
| | 2.3.2 | Aufbau des Grundbuchs | |
| | 2.3.3 | Reihenfolge der Eintragungen; Rangfolge der Rechte | |
| | 2.3.4 | Änderungen im Grundbuch | |
| | 2.3.5 | Nicht eingetragene Lasten | |
| 2.4 Rechtliche Grundlagen der Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung | | | |
| | 2.4.1 | Verbraucherkreditrecht | |
| | 2.4.2 | Immobiliar-Verbraucherdarlehensvertrag | |
| | 2.4.3 | Rechtliche Grundlagen für die Tätigkeit, insbesondere Verhaltens- und Informationspflichten als Immobilienkreditvermittler | |
| | 2.4.4 | Besondere Anforderungen an die Beratung | |
| | 2.4.5 | Kreditwesengesetz | |
| | 2.4.6 | Geldwäschegesetz | |
| 2.5 Vermittler- und Beraterrecht | | | |
| | 2.5.1 | Rechtsstellung | |
| | 2.5.2 | Berufsvereinigungen/ Berufsverbände | |
| | 2.5.3 | Arbeitnehmervertretungen | |

| Sachgebiet | Ziffer | Inhaltsübersicht | Zeitlicher Reichwert |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------|
| 2.6 Verbraucherschutz | 2.6.1 | Grundlagen des Verbraucherschutzes | |
| | 2.6.2 | Schlichtungsstellen | |
| 2.7 Unlauterer Wettbewerb | 2.7.1 | Allgemeine Wettbewerbsgrundsätze | |
| | 2.7.2 | Unzulässige Werbung | |
| 2.8 Datenschutz | 2.8.1 | Datensicherheit | |
| | 2.8.2 | Umgang mit Informationen | |
| | 2.8.3 | Verschwiegenheit | |
| 2.9 Zuständigkeiten der Aufsicht | | | |
| 2.10 Europäischer Binnenmarkt: Dienstleistungs- und Niederlas- sungsfreiheit | | | |
| 2.11 Finanzwirtschaftliche und wirt- schaftliche Grundlagen | 2.11.1 | Markt der Immobilien – und Baufinanzierung (Kreditgeber und Kreditvermittler, Immobilien- märkte und deren Preisbildung, Kreditmärkte und deren Preisbildung) | |
| | 2.11.2 | Konjunkturzyklen und deren Wirkung auf das Kreditgeschäft | |
| | 2.11.3 | Geld- und Notenbankpolitik | |
| | 2.11.4 | Unmittelbare Einflüsse auf das Zinsniveau | |
| | 2.11.5 | Grundlagen der Verzinsung | |
| 2.12 Steuerliche Aspekte des Immo- bilienverkehrs | | | |

2. Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 2. Kenntnisse für die Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung 2.1 Allgemeine rechtliche Grundlagen 2.1.1 Rechtsfähigkeit und Geschäftsfähigkeit 2.1.2 Vertragsrecht 2.2 Rechtliche Grundlagen des Immobilienerwerbs 2.2.1 Grundstücke, grundstücksgleiche Rechte (Erbbaurecht; Wohnungseigentum), Rechte an Immobilien | S+P S S+P S+P | Rechtsfähigkeit und Geschäftsfähigkeit natürlicher Personen kennen Vertragsarten abgrenzen: - Zustandekommen eines Vertrages - Schuld- und Sachenrecht - Rücktritt, Widerruf und Anfechtung in Bezug auf Immobiliendarlehen - Verträge und Schuldverhältnisse bei Immobiliendarlehensvermittlungen: o Immobiliendarlehensvertrag o Werkvertrag o Dienstvertrag o Geschäftsbesorgungsvertrag Grundstücksarten abgrenzen: - Bauland, Bauerwartungsland, landwirtschaftliche Nutzung - Grundstücksbegriff: o Wesentliche Bestandteile eines Grundstücks o Zubehör und Inventar - Grundstücksgleiche Rechte: o Wohnungs-/Teileigentum o Erbbaurecht Unterschiedliche Formen des Erwerbs (z.B. Kauf, Erbschaft, Schenkung, Zwangsversteigerung) abgrenzen | 1 2 2 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|----------------------------------------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 2.2.2 Verpflichtungsgeschäft (notarieller Kaufvertrag) | S+P | Den Verbraucher über das Zustandekommen von Grundstückskaufverträgen informieren: - Direkterwerb (Privatkauf) - Maklerkauf - Kauf vom Bauträger - Bauherr - Formerfordernis - Aufgaben des Notars - Ablauf der notariellen Beurkundung eines Grundstückskaufs - Übergang von Besitz, Nutzen, Lasten und Gefahr - Zahlungsabwicklung | 2 |
| 2.2.3 Verfügungsgeschäft und Eintragung im Grundbuch (Vormerkung, Auflassung) | S+P | Den Verbraucher über die Übertragung des Eigentums an der Immobilie informieren | 2 |
| 2.3 Aufbau und Funktionsweise von Grundbüchern | | | |
| 2.3.1 Grundlagen | S+P | Grundbuch und Grundakte beschreiben: - Arten von Grundbüchern (Grundbuch, Erbbaugrundbuch, Wohnungsgrundbuch) - Funktion des Grundbuchs und öffentlicher Glaube | 1 |
| 2.3.2 Aufbau des Grundbuchs | S+P | Bestandteile des Grundbuch beschreiben: - Aufschrift - Bestandsverzeichnis - Abteilung 1 – Eigentümer - Abteilung 2 – mögliche Lasten und Beschränkungen, insbesondere: o Vormerkungen und Widersprüche o Verfügungsbeschränkungen o Erbbaurecht o Dingliche Rechte nach BGB : ▪ Reallasten ▪ Dienstbarkeiten ▪ Vorkaufsrechte o Funktion und Auswirkung bei der Beleihung - Abteilung 3 – Grundpfandrechte | 1 |
| 2.3.3 Reihenfolge der Eintragungen; Rangfolge der Rechte | S | Rangfolge der Eintragungen festlegen: - Orts- und Zeitprinzip - Rangänderung - Rangvorbehalt - Rangrücktritt | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 2.3.4 Änderungen im Grundbuch | S | Prozess der Änderungen im Grundbuch beschreiben: - Antrag und Bewilligung - Eintragungen im Grundbuch - Löschung | 1 |
| 2.3.5 Nicht eingetragene Lasten | G | Nicht eingetragene Lasten kennen | 1 |
| 2.4 Rechtliche Grundlagen der Immobiliendarlehensvermittlung und -beratung | | | |
| 2.4.1 Verbraucherkreditrecht | S | Allgemein-Verbraucherdarlehen und Immobilien-Verbraucherdarlehen unterscheiden | 3 |
| 2.4.2 ImmobilienVerbraucherdarlehensvertrag | S | Merkmale eines Immobilien-Verbraucherdarlehensvertrages erläutern: - Definition nach § 491, Abs. 2 BGB - Anforderungen an die Transparenz – Inhalt des Angebots nach § 675a, Abs. 2 BGB - Kündigung- und Rücktrittsmöglichkeiten | 3 |
| 2.4.3 Rechtliche Grundlagen für die Tätigkeit, insbesondere Verhaltens- und Informationspflichten als Immobilienkreditvermittler | S+P | Informationspflichten nach § 491a, Abs. 1 BGB i.V.m. Artikel 247 §1 EGBGB anwenden: - Statusbezogene Informationspflichten nach Art. 247, §§ 13b und 18 EGBGB - Informationspflichten bezüglich der zu erbringenden Leistung - Anforderungen an den Beratungsinhalt und in Bezug auf Produktmerkmale der Finanzierungsprodukte - Übergabe des ESIS-Merkblattes - Recht auf Vermittlungsvergütung unter den Voraussetzungen der §§ 655a und 655c BGB | 2 |
| 2.4.4 Besondere Anforderungen an die Beratung | S+P | Besondere Anforderungen an die Beratung auf Basis insbesondere von § 511, Absatz 1 BGB erläutern: - Berücksichtigung und Ermittlung der Kundensituation - Notwendigkeit der Bewertung der Kapitaldienstfähigkeit - Trennung von Kreditentscheidung und Objektbewertung - Beratung in Bezug auf die produktbasierten Risiken für die Dauer der Finanzierung - Beratung in Bezug auf die lebensbasierten Risiken für die Dauer der Finanzierung - Anforderungen an die Dokumentation | 3 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|----------------------------------------------|------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 2.4.5 Kreditwesengesetz | G | Schutzbestimmungen aus dem Kreditwesengesetz kennen | 1 |
| 2.4.6 Geldwäschegesetz | S+P | Identifizierungs- und Sorgfaltspflichten gem. Geldwäschegesetz beachten | 2 |
| 2.5 Vermittler- und Beraterrecht | | | |
| 2.5.1 Rechtsstellung | S | Pflichten nach § 34i GewO einhalten: - Erlaubnispflicht nach § 34i, Abs. 2 GewO (persönliche Eignung, geordnete Vermögensverhältnisse, Berufshaftpflichtversicherung, Sachkundenachweis) - Registrierungspflicht - Honorar-Immobilienkreditgeber von Immobilienkreditvermittlern abgrenzen (§ 34i, Abs. 5 GewO und § 655a BGB) | 2 |
| 2.5.2 Berufsvereinigungen/ Berufsverbände | G | Berufsverbände für angestellte Außendienstmitarbeiter, Vermittler und Berater nennen sowie wesentliche Aufgaben dieser Verbände und Vereinigungen kennen | 1 |
| 2.5.3 Arbeitnehmervertretungen | G | Wesentliche Aufgaben der zuständigen Gewerkschaften nennen | 1 |
| 2.6 Verbraucherschutz | | | |
| 2.6.1 Grundlagen des Verbraucherschutzes | S | Gesetze, die den Verbraucherschutz regeln, nennen, z.B.: - Regelungen allgemeiner Geschäftsbedingungen - Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb - Widerrufsrechte nach BGB - Bedenkzeit nach BGB - Angaben gem. PAngV | 1 |
| | S | Grundlagen des indirekten Verbraucherschutzes nennen: - Aufsicht der BaFin über Kreditinstitute - Gewerbeaufsicht als indirekter Verbraucherschutz | 1 |
| 2.6.2 Schlichtungsstellen | S | Zuständige Schlichtungsstellen und deren Aufgaben nennen | 1 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 2.7 Unlauterer Wettbewerb | | | |
| 2.7.1 Allgemeine Wettbewerbsgrundsätze | G | Grundsätze des Wettbewerbs nennen: - Wettbewerbsfreiheit - Anspruch auf Unterlassung und Schadenersatzpflicht - Vertrauenssicherung/Wahrung guter kaufmännischer Sitten - Verbot unlauterer und irreführender geschäftlicher Handlungen - Firmenwahrheit und -klarheit - Titel- und Berufsbezeichnung | 1 |
| 2.7.2 Unzulässige Werbung | S | Rahmen zulässiger Werbemaßnahmen nennen: - irreführende Werbung (UWG) - unzulässige Rechts- und Steuerberatung - Einsatz der Telekommunikation bei der Kundenansprache (unzumutbare Belästigung) - Ausnutzung fremden Ansehens - Versprechen von Geld und Sachwerten - Werbung für Verbraucherdarlehen gem. PAngV | 1 |
| 2.8 Datenschutz | | | |
| 2.8.1 Datensicherheit | G | Bedeutung und Methode der Sicherung von Geschäfts- und kundenbezogenen Daten kennen | 1 |
| 2.8.2 Umgang mit Informationen | S+P | Bedeutung des vorsichtigen Umgangs mit sensiblen Daten im Geschäftsverkehr herausstellen | 2 |
| 2.8.3 Verschwiegenheit | S+P | Bedeutung des Schutzes personenbezogener Daten vor der aktiven Weitergabe an Dritte herausstellen | 2 |
| 2.9 Zuständigkeiten der Aufsicht | S | Aufsichtsbefugnisse der zuständigen Stellen kennen | 1 |
| 2.10 Europäischer Binnenmarkt: Dienstleistungs- und Niederlassungsfreiheit | G | Möglichkeiten des Tätigwerdens außerhalb Deutschlands kennen | 1 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|
| <p>2.11 Finanzwirtschaftliche und wirtschaftliche Grundlagen</p> <p>2.11.1 Markt der Immobilien – und Baufinanzierung (Kreditgeber und Kreditvermittler, Immobilienmärkte und deren Preisbildung, Kreditmärkte und deren Preisbildung)</p> <p>2.11.2 Konjunkturzyklen und deren Wirkung auf das Kreditgeschäft</p> <p>2.11.3 Geld- und Notenbankpolitik</p> <p>2.11.4 Unmittelbare Einflüsse auf das Zinsniveau</p> | <p>S</p> <p>S</p> <p>S</p> <p>G</p> | <p>Kreditgeber und Kreditvermittler, Immobilienmärkte und deren Preisbildung, Kreditmärkte und deren Preisbildung beschreiben:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Bedeutung der Immobilienwirtschaft - Grundlage der Preisbildung in der freien Marktwirtschaft auf Basis von Angebot und Nachfrage - Besondere Einflussfaktoren der Preisbildung auf dem Immobilienmarkt: <ul style="list-style-type: none"> o Immobilienpreise o Mietpreise o Struktur des Immobilienmarktes - Preisbeeinflussende Akteure auf dem Immobilienmarkt: <ul style="list-style-type: none"> o Bauunternehmen o Architekten und Ingenieure o Immobilienfinanzierer o Vermittler o Verwalter o Vermieter - Immobilienobjekte: <ul style="list-style-type: none"> o Eigengenutzt o Fremdgenutzt o Gewerblich genutzt o Gemischt genutzt - Einfluss des Zinsniveaus auf Immobilienpreise: <ul style="list-style-type: none"> o Geldpolitik o Fiskalpolitik o Wirtschaftspolitik o Ordnungspolitik o Strukturpolitik o Prozesspolitik <p>Konjunkturzyklen und die Auswirkung auf die Bereitschaft zur Kreditvergabe kennen</p> <p>Einflussfaktoren der Notenbankpolitik auf das Zinsniveau kennen</p> <p>Unmittelbare Einflüsse auf das Zinsniveau beschreiben</p> | <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> <p>1</p> |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|---------------------------------------------------|------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| 2.11.5 Grundlage der Verzinsung | G | Grundlagen der Verzinsung kennen: <ul style="list-style-type: none"> - Tilgungsplan eines Annuitätendarlehens - Berechnung einer Rate bei gegebenem Zins- und Tilgungssatz - Berechnung des Tilgungssatzes bei gegebener Rate, gegebenem Kredit und gegebenem Zinssatz - Qualitative Erläuterung des Zusammenhangs von Tilgung, Zins und Laufzeit | 1 |
| 2.12 Steuerliche Aspekte des Immobilienerwerbs | S | Steuerliche Aspekte des Immobilienerwerbs schildern: <ul style="list-style-type: none"> - Grunderwerbsteuer - Grundsteuer - Einkommensteuer: <ul style="list-style-type: none"> o Absetzbarkeit bei eigengenutzten Immobilien o Absetzbarkeit bei vermieteten Immobilien o Werbungskosten o Behandlung von Erwerbsnebenkosten o Steuerliche Behandlung einer Immobilie bei Veräußerung | 1 |
| | G | Grundzüge des Einkommenssteuerrechtes nennen: <ul style="list-style-type: none"> - Bruttoeinkommen - Abzug Werbungskosten / Sonderausgaben - zu versteuerndes Einkommen - Grundfreibetrag, Progression - Eingangssteuersatz, Spitzensteuersatz - Grundtabelle, Splittingtabelle | 1 |

3. Sachgebietsübersicht: Finanzierung und Kreditprodukte

| Sachgebiet | Ziffer | Inhaltsübersicht | Zeitlicher Richwert |
|-----------------------------------------------------------|--------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------|
| 3. Finanzierung und Kreditprodukte | | | 110 UE |
| 3.1 Finanzierungsanlässe | | | |
| 3.2 Kreditprodukte | 3.2.1 | Annuitätendarlehen | |
| | 3.2.2 | Zinszahlungsdarlehen | |
| | 3.2.3 | Tilgungsdarlehen | |
| | 3.2.4 | Zwischenfinanzierungen | |
| | 3.2.5 | Anschlussdarlehen/ Forward-Darlehen | |
| | 3.2.6 | Cap-Darlehen | |
| | 3.2.7 | Festdarlehen | |
| | 3.2.8 | Policendarlehen | |
| | 3.2.9 | Bauspardarlehen und Bausparfinanzierung | |
| | 3.2.10 | Staatliche Fördermittel | |
| 3.3 Finanzierungsbedarf und – bestandteile | 3.3.1 | Erwerbskosten | |
| | 3.3.2 | Direkte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Grunderwerbssteuer, Notar- und Grundbuchkos- ten, Maklercourtage) | |
| | 3.3.3 | Indirekte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Bereitstellungszinsen, Disagio) | |
| | 3.3.4 | Eigenmittel | |
| | 3.3.4 | Fremdmittel | |
| | 3.3.5 | | |
| 3.4 Konditionsvergleich | 3.4.1 | Zinshöhe in Abhängigkeit von der Besicherung | |
| | 3.4.2 | Effektiver Jahreszins | |
| | 3.4.3 | Variabler Zinssatz | |
| | 3.4.4 | Zinsfestschreibung | |
| | 3.4.5 | Tilgungssatz | |
| | 3.4.6 | Sondertilgungen | |
| | 3.4.7 | Bewertung tilgungsfreier Zeiträume | |
| | 3.4.8 | Ermittlung Finanzierungslaufzeit | |
| | 3.4.9 | Sollzinsbindungsfristen | |
| 3.5 Zinsrechnung | | | |

| | | | |
|--------------------------------------------------------------|-------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|
| 3.6 Finanzierungsangebot | 3.6.1 3.6.2 3.6.3 3.6.4 | Kosten- und Finanzierungsplan; Finanzierungsbausteine Darstellung der Finanzierung im Kreditantrag Einzureichende Unterlagen Auszahlungsvoraussetzungen | |
| 3.7 Kreditwürdigkeitsprüfung | 3.7.1 3.7.2 3.7.3 3.7.4 3.7.5 | Grundlagen Kreditfähigkeit Kreditwürdigkeit Bonitätsnachweise Tragfähigkeit der Finanzierung | |
| 3.8 Kreditsicherung | 3.8.1 3.8.2 3.8.3 3.8.4 | Grundlagen Grundschild Hypothek Weitere Sicherheiten (insbesondere Abtretung, Bürgschaft) | |
| 3.9 Beleihungsprüfung/ Bewertung von Sicherheiten | 3.9.1 3.9.2 3.9.3 3.9.4 | Grundlagen Verkehrswert Verfahren zur Ermittlung des Beleihungswertes Beleihungsgrenzen | |
| 3.10 Kopplungsgeschäfte/ Nebenleistungen | | | |
| 3.11 Risiken der Finanzierung | 3.11.1 3.11.2 3.11.3 | Zinsänderungsrisiko Änderung der persönlichen Situation Notleidende Kredite | |
| 3.12 Beendigung des Kreditvertrags | 3.12.1 3.12.2 3.12.3 3.12.4 | Kündigungsmöglichkeiten durch Kreditgeber und Kreditnehmer Risiken (Vorfälligkeitsentschädigung) Kreditprolongation Umschuldung | |

3. Finanzierung und Kreditprodukte

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-------------------------------------------|------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3. Finanzierung und Kreditprodukte | | | |
| 3.1 Finanzierungsanlässe | S+P | Gründe für eine Immobilienfinanzierung kennen: <ul style="list-style-type: none"> - Kauf einer Immobilie - Neubau - Erweiterungsbau/ Ausbau - Renovierung (energetische und andere Renovierungen) - Sanierungen - Umschuldung - Prolongation - Liquiditätsbeschaffung für andere Zwecke (z.B. Auszahlung nach Scheidung) - Finanzierung Ruhestand | 1 |
| 3.2 Kreditprodukte | | | |
| 3.2.1 Annuitätendarlehen | S+P | Wirkungsweise von Annuitätendarlehen erläutern: <ul style="list-style-type: none"> - Zusammenspiel von Zins, Tilgung und Laufzeit - Verwendung von Annuitätendarlehen - Restschuldverlauf - Tilgungspläne - Spezifische Vorteile und Risiken | 3 |
| 3.2.2 Zinszahlungsdarlehen | S+P | Wirkungsweise von Zinszahlungsdarlehen herausstellen: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise - Vorfinanzierung - Einsatzbereiche - Raten - Tilgungsersatzmittel - Spezifische Vorteile und Risiken | 2 |
| 3.2.3 Tilgungsdarlehen | S | Wirkungsweise von Tilgungsdarlehen kennen: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise - Einsatzbereiche - Raten - Spezifische Vorteile und Risiken | 1 |
| 3.2.4 Zwischenfinanzierungen | S+P | Wirkungsweise von Zwischenfinanzierungen herausstellen: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise - Einsatzbereiche - Raten - Spezifische Vorteile und Risiken | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|--------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| 3.2.5 Anschlussdarlehen / Forward-Darlehen | S+P | Wirkungsweise Anschlussdarlehen / Forward-Darlehen herausstellen: <ul style="list-style-type: none"> - Änderung von Zinsniveaus auf Rate oder Laufzeit - Funktionsweise erläutern - Einsatzbereiche erläutern - Kosten erläutern - Spezifische Vorteile und Risiken | 2 |
| 3.2.6 Cap-Darlehen | S | Wirkungsweise Cap-Darlehen kennen: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise - Einsatzbereiche - Kosten - Spezifische Vorteile und Risiken | 1 |
| 3.2.7 Festdarlehen | S+P | Wirkungsweise Festdarlehen herausstellen: <ul style="list-style-type: none"> - Konstantdarlehen - Funktionsweise - Einsatzbereiche - Kosten - Spezifische Vorteile und Risiken | 2 |
| 3.2.8 Policendarlehen | S+P | Wirkungsweisen Policendarlehen herausstellen: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise - Einsatzbereiche - Kosten - Spezifische Vorteile und Risiken | 2 |
| 3.2.9 Bauspardarlehen und Bausparfinanzierung | S+P | Wirkungsweise Bauspardarlehen und Bausparfinanzierung erläutern: <ul style="list-style-type: none"> - Funktionsweise und Phasen - Konstantdarlehen - Einsatzbereiche - Kosten - Raten - Besonderheiten in Bezug auf die Besicherung - Zusammenspiel von Sparphase und Darlehensphase - Spezifische Vorteile und Risiken | 3 |
| 3.2.10 Staatliche Fördermittel | S+P | Über Grundzüge staatlicher Förderungen durch die KfW informieren: <ul style="list-style-type: none"> - Prozess der Beantragung von KfW-Darlehen - Voraussetzungen für KfW-Darlehen - Aufgabe des durchleitenden Instituts | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe | |
|-----------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---|
| 3.3 Finanzierungsbedarf und – bestandteile | S+P | Über Förderungen nach AVmG / Eigenheimrente informieren: - Voraussetzungen für die Förderung - Zielgruppen nennen - Art der Beantragung - Eigenbeitrag, Zulagen und steuerliche Förderung - Förderhöhen und Förderbedingungen im Rahmen von Immobilienfinanzierungen - Liquiditätsrisiken der Förderung in der Ruhestandsphase | 2 | |
| | S+P | Förderung durch das Wohnungsbauprämien-gesetz (WOP) kennen | 1 | |
| | S+P | Förderung durch das 5. Vermögensbildungsgesetz (VWL) kennen | 1 | |
| | 3.3.1 Erwerbskosten | S+P | Erwerbskosten bei Neubau bzw. bei Bestandsimmobilien ermitteln: - Kaufpreis - Grundstücks- und Herstellungskosten - Renovierung - Sanierung und Modernisierung - Weitere Kosten | 2 |
| | 3.3.2 Direkte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Grunderwerbsteuer, Notar- und Grundbuchkosten, Maklercourtage) | S+P | Direkte Erwerbsnebenkosten berücksichtigen: - Grunderwerbsteuer - Notar- und Grundbuchkosten - Maklercourtage | 2 |
| | 3.3.3 Indirekte Erwerbsnebenkosten (insbesondere Bereitstellungszins, Disagio) | S+P | Indirekte Erwerbsnebenkosten berücksichtigen: - Schätzgebühren - Bauzeitinsen - Bereitstellungszinsen - Teilvalutierungszuschläge - Zwischenfinanzierungszinsen - Disagio - Honorare und Gebühren | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-------------------------------------------------------|------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.3.4 Eigenmittel | S+P | Einsetzbare Eigenmittel ermitteln - Kontoguthaben - Wertpapiervermögen - Lebensversicherungen - Bausparguthaben - Eigenleistungen - Einzusetzender Grundbesitz | 3 |
| | S+P | Vor- und Nachteile des Einsatzes von Eigenmitteln nennen | 1 |
| | S+P | Eine ausreichende Liquiditätsreserve und Altersvorsorge berücksichtigen | 2 |
| 3.3.5 Fremdmittel | S+P | verfügbare Fremdmittel bewerten: - Verwandtendarlehen - Arbeitgebendarlehen - Förderkredite - Bauspardarlehen - Darlehen von Kreditinstituten - Darlehen von Lebensversicherungen | 3 |
| 3.4 Konditionenvergleich | | | |
| 3.4.1 Zinshöhe in Abhängigkeit von der Besicherung | S+P | Einfluss der Besicherung auf die Zinshöhe erläutern: - 1a, 1b-Darlehen und darüber hinaus - Einfluss weiterer Sicherheiten auf die Konditionen - Einfluss des Scorings auf die Konditionen | 3 |
| 3.4.2 Effektiver Jahreszins | S+P | Berechnungsbestandteile des Effektiven Jahreszins schildern: - Bedeutung des Effektiven Jahreszinses für den Kunden - effektiver Jahreszins im ESIS - effektiver Jahreszins in der Werbung - Anlage zu § 6 PAngV - Kostenbestandteile ohne Berücksichtigung beim Effektiven Jahreszins | 1 |
| 3.4.3 Variabler Zinssatz | S+P | Variable Zinssätze anbieten: - Vorteile und Risiken variabler Zinsen - Einsatzbereich variabler Verzinsungen | 2 |
| 3.4.4 Zinsfestschreibung | S+P | Zinsfestschreibungen anbieten: - Vorteile und Risiken fester Zinsen - Einsatzbereich fester Verzinsungen - Kündigungsmöglichkeiten | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.4.5 Tilgungssatz | S+P | Auswirkung unterschiedlicher Tilgungssätze beschreiben | 1 |
| 3.4.6 Sondertilgungen | S+P | Kunden über Möglichkeiten und Auswirkungen von Sondertilgungen informieren: <ul style="list-style-type: none"> - Senkung der monatlichen Rate oder Laufzeit - Bedeutung der Möglichkeit zur Sondertilgung - Einflüsse der Sondertilgungsmöglichkeiten auf die Konditionen | 2 |
| 3.4.7 Bewertung tilgungsfreier Zeiträume | S+P | Auswirkung auf die Finanzierung beachten: <ul style="list-style-type: none"> - Risiken und Vorteile aus der Nutzung tilgungsfreier Zeiträume - Auswirkungen auf Liquidität und Gesamtbelastung - Vergleich mit Konditionen ohne tilgungsfreie Zeiten | 2 |
| 3.4.8 Ermittlung der Finanzierungs-laufzeit | S | Gesamtlaufzeiten einer Finanzierung beachten | 2 |
| 3.4.9 Sollzinsbindungsfristen | S+P | Einfluss der Zinsfestschreibung auf die Finanzierung beachten: <ul style="list-style-type: none"> - Vorteile und Risiken fester Zinsen - Einsatzbereich fester Verzinsungen - Kündigungsmöglichkeiten | 2 |
| 3.5 Zinsrechnung | S | Zinsberechnungen in Verbindung mit Ratenermittlung durchführen: <ul style="list-style-type: none"> - Berechnung einer Rate bei gegebenem Zins- und Tilgungssatz - Berechnung einer Gesamtrate bei gegebenem Zinssatz und Koppelungsprodukt - Berechnung des Tilgungssatzes bei gegebener Rate, gegebenem Kredit und gegebenem Zinssatz - Qualitative Erläuterung des Zusammenhangs von Tilgung, Zins und Laufzeit | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|----------------------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| 3.6 Finanzierungsangebot | | | |
| 3.6.1 Kosten- und Finanzierungsplan; Finanzierungsbausteine | S+P | Kosten- und Finanzierungspläne darstellen: - Gesamtkostenübersicht - Bestehende Finanzierungsbausteine - Finanzierungslücke - Bausteine zur Deckung der Finanzierungslücke | 3 |
| 3.6.2 Darstellung der Finanzierung im Kreditantrag | G | Finanzierung im Rahmen des Kreditantrags beschreiben | 1 |
| 3.6.3 Einzureichende Unterlagen | S+P | Einzureichende Unterlagen benennen, z.B.: - Nachweise: Einkommen, Ausgaben, Verbindlichkeiten, vorhandene Mittel - Grundbuchunterlagen - Objektunterlagen: Bauzeichnung, Baubeschreibung, Baukostenzusammenstellung, Besichtigungsberichte, Fotos, Flurkarte, Wertgutachten - Kaufvertragsentwurf oder Kaufvertrag - Teilungserklärung bei Wohnungseigentum | 1 |
| | S+P | Stimmigkeit und Vollständigkeit der einzureichenden Unterlagen beachten | 2 |
| 3.6.4 Auszahlungsvoraussetzungen | S+P | Kunden über die Auszahlungsvoraussetzungen informieren bei: - Kauf von Bestandsimmobilien - Neubau von Immobilien - Renovierung, Sanierung etc. - Umschuldung von Darlehen | 2 |
| 3.7 Kreditwürdigkeitsprüfung | | | |
| 3.7.1 Grundlagen | G | Grundlagen für die Prüfung der Tragbarkeit des monatlichen Aufwandes kennen: - Pflicht zur Prüfung durch die Banken gemäß § 18a, Abs. 3-5 KWG - Pflicht zur Prüfung durch die Versicherungen gemäß § 15a VAG - Verfahren der Bonitätsanalyse - Automatisierte Scoringprozesse | 1 |
| 3.7.2 Kreditfähigkeit | S+P | Gesetzliche Voraussetzungen des Darlehensnehmers für eine Darlehensaufnahme kennen: - Rechtsfähigkeit - Geschäftsfähigkeit | 1 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-----------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.7.3 Kreditwürdigkeit | S+P | <p>Unter Berücksichtigung von § 505b BGB und § 18a KWG die Kreditwürdigkeit eines Kunden begründen:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Persönliche und materielle Kreditwürdigkeit - Haushaltsrechnung - Risiken durch eventuelle Situationsveränderungen - Beleihungsauslauf als ein Faktor der Kreditwürdigkeit | 3 |
| 3.7.4 Bonitätsnachweis | S+P | <p>Mögliche Nachweise gem. § 505b BGB und § 18a KWG berücksichtigen:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Einkommensnachweise - Auskunfteien und Schufa | 2 |
| 3.7.5 Tragfähigkeit der Finanzierung | S+P | <p>Tragfähigkeit der Finanzierung bewerten:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Verfügbares Einkommen - Laufende Kosten und Erträge aus der Immobilie - Notwendige Kreditrate - Langfristige Tragfähigkeit auch bei zu erwartenden Einkommensänderungen und bei Änderung der Zinsen bei Prolongation - Renovierungsrückstau und laufende Kosten - K.O.-Kriterien | 3 |
| 3.8 Kreditsicherung | | | |
| 3.8.1 Grundlagen | S+P | <p>Kreditsicherung als Ergänzung zur Tragfähigkeitsprüfung erkennen:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Übersicht über die Möglichkeiten der Kreditsicherung: <ul style="list-style-type: none"> o Dingliche Sicherung o Ersatzsicherheiten o Zusatzsicherheiten o Übergangssicherheiten o Blanko-/Negativdarlehen - Rangfolge der Rechte - K.O.-Kriterien zum Beleihungsobjekt | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|--------------------------------------------------------------------|------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.8.2 Grundschild | S+P | Grundschild als Sicherungsinstrument erläutern: <ul style="list-style-type: none"> - Verfahren der Bestellung einer Grundschild - Einfache oder vollstreckbare Grundschild - Persönliche und dingliche Haftung - Zweckerklärung - Abtretung Rückgewähransprüche - Möglichkeit der Neuvaluierung - Verzinsungssatz der Grundschild und dessen Anwendung - Übertragung der Grundschild | 3 |
| | S | Formen der Grundschild nennen: <ul style="list-style-type: none"> - Einzelgrundschild, Gesamtgrundschild, Eigentümergrundschild - Brief- oder Buchgrundschild | 1 |
| 3.8.3 Hypothek | S | Hypothek als Sicherungsinstrument beschreiben: <ul style="list-style-type: none"> - Die persönliche Haftung des Grundstückseigentümers - Verfahren der Bestellung einer Hypothek - Entstehung einer Eigentümergrundschild - Verwertung/Bewertung von Vorlasten von Hypotheken | 1 |
| 3.8.4 Weitere Sicherheiten (insbesondere Abtretung, Bürgschaft) | S+P | Weitere Sicherheiten erläutern: <ul style="list-style-type: none"> - Abtretung von Lohn und Gehalt - Abtretung von Guthaben - Abtretung von Versicherungsansprüchen - Abtretung Wertpapiere - Verwertung von Abtretungen - Bürgschaft: <ul style="list-style-type: none"> o Bürgschaftsarten o bankübliche Form der Bürgschaft o Mögliche Bürgen für einen Kreditnehmer o Verwertung von Bürgschaften - Verpfändung | 3 |
| | S | Blanko- Negativdarlehen in Einzelfällen beschreiben: <ul style="list-style-type: none"> - Definition - Negativklausel/-erklärung - Gesetzliche Höchstbeträge - Kombimöglichkeiten | 1 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-------------------------------------------------------------------|------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.9 Beleihungsprüfung / Bewertung von Sicherheiten | | | |
| 3.9.1 Grundlagen | S+P | Ermittlung Verkehrswert als Grundlage für die Beleihungsprüfung beschreiben: <ul style="list-style-type: none"> - Trennung von Gutachter und Kreditentscheider und Eignung der Gutachter (§ 505c BGB, § 18a KWG) - Übersicht über die Methoden der Prüfung und Bewertung - Beleihungsbegriffe: <ul style="list-style-type: none"> o Sicherungsabschlag o Beleihungsgrenze o Beleihungsauslauf - Wertbegriffe: <ul style="list-style-type: none"> o Einheitswert o Bodenwert o Bodenrichtwert o Verkehrswert o Beleihungswert | 1 |
| 3.9.2 Verkehrswert | S+P | Verfahren der Wertermittlung beschreiben: <ul style="list-style-type: none"> - Gutachterausschüsse (§§ 192 ff BauGB) - Verfahren der Wertermittlung <ul style="list-style-type: none"> o Vergleichswertverfahren o Sachwertverfahren o Ertragswertverfahren o Sonstige Verfahren (nicht gesetzlich geregelt) | 1 |
| 3.9.3 Verfahren zur Ermittlung des Beleihungswertes | S+P | Zusammenhang zwischen Verkehrswert und Beleihung durch Abschlagsverfahren handhaben | 2 |
| 3.9.4 Beleihungsgrenzen | S+P | Beleihungsgrenzen und Beleihungsauslauf handhaben | 2 |
| 3.10 Kopplungsgeschäfte/ Nebenleistungen | S | Kopplungsgeschäfte nach § 492a BGB bewerten: <ul style="list-style-type: none"> - unzulässige Kopplungsgeschäfte - zulässige Kopplungsgeschäfte | 2 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomie-stufe |
|-----------------------------------------------|------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| 3.11 Risiken der Finanzierung | | | |
| 3.11.1 Zinsänderungsrisiko | S+P | Risiken, die sich aus einer Änderung des Zinssatzes nach der Zinsfestschreibung ergeben, erläutern: <ul style="list-style-type: none"> - Mögliche Ratenerhöhung - Mögliche Laufzeitverlängerung - Risiko der nicht-Tragfähigkeit der neuen Belastung - Entwicklung von Tilgungsersatzmitteln - Absicherungsmöglichkeiten - Wechselkursrisiken bei Fremdwährungskrediten | 3 |
| 3.11.2 Änderung der persönlichen Situation | S+P | Risiken, die durch die Änderung der persönlichen Situation entstehen, berücksichtigen, insbesondere: <ul style="list-style-type: none"> - Verdienstaustausch/ Arbeitslosigkeit - Wechsel des Arbeitsortes - Einkommensreduzierung - Krankheit - Berufsunfähigkeit; schwere Krankheit - Unfall/ Behinderung - Änderung der familiären Verhältnisse - Tod - Änderung der Anforderungen an die Immobilie - Unerwartete Renovierungen/ Sanierungen - Gebäudeschäden durch Feuer, Wasser, Hagel, Sturm etc. - Elementarschäden | 2 |
| 3.11.3 Notleidende Kredite | S | Abläufe bei notleidenden Krediten beschreiben: <ul style="list-style-type: none"> - Früherkennung, Vermeidung notleidender Kredite - Rechtsfolgen fehlerhafter Beratungsprozesse nach § 505d BGB - Zusätzliche Kosten - Möglichkeiten der außergerichtlichen Einigung - Verwertung von Grundpfandrechten <ul style="list-style-type: none"> o Zwangsversteigerung o Zwangsverwaltung - Zwangsräumung - Einzug von anderen Sicherheiten (Abtretungen, Bürgschaften) | 1 |

| Sachgebiet | Prüfungsrelevanz | Lernziele - Lerninhalte | Taxonomiestufe |
|----------------------------------------------------------------------|------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| 3.12. Beendigung Kreditvertrag | | | |
| 3.12.1 Kündigungsmöglichkeiten durch Kreditgeber und Kreditnehmer | S+P | Kündigungsmöglichkeiten abgrenzen: - Gesetzliche Kündigungsmöglichkeiten - Vertragliche Kündigungsmöglichkeiten - Notwendigkeit der Aufklärung über Kündigungsmöglichkeiten (§ 491a, III) - Kündigungsrechte des Kreditgebers | 2 |
| 3.12.2 Risiken (Vorfälligkeitsentschädigung) | S+P | Ursachen für Vorfälligkeitsentschädigungen beschreiben: - Gesetzliche Grenzen für Vorfälligkeitsentschädigungen - Pflicht zur Information über die Vorfälligkeitsentschädigung seitens des Kreditgebers (§ 493, Abs. 5 BGB) - Nichtabnahmeentschädigung | 1 |
| 3.12.3 Kreditprolongation | S+P | Möglichkeiten bei Prolongation beschreiben: - Vorteile/Nachteile der Prolongation gegenüber Umschuldung | 1 |
| 3.12.4 Umschuldung | S | Möglichkeiten bei einer Umschuldung beschreiben: - Vorteile / Nachteile der Umschuldung gegenüber der Prolongation | 1 |

Abkürzungsverzeichnis

| | |
|----------|-------------------------------------------------|
| AGB | Allgemeine Geschäftsbedingungen |
| AO | Abgabenordnung |
| BaFin | Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht |
| BDSG | Bundesdatenschutzgesetz |
| BGB | Bürgerliches Gesetzbuch |
| DBA | Doppelbesteuerungsabkommen |
| eG | eingetragene Genossenschaft |
| EStG | Einkommensteuergesetz |
| EZB | Europäische Zentralbank |
| GbR | Gesellschaft bürgerlichen Rechts |
| GewO | Gewerbeordnung |
| GmbH | Gesellschaft mit beschränkter Haftung |
| GwG | Geldwäschegesetz |
| HGB | Handelsgesetzbuch |
| ImmvermV | Immobiliendarlehensvermittlungsverordnung |
| KG | Kommanditgesellschaft |
| KWG | Kreditwesengesetz |
| OHG | Offene Handelsgesellschaft |
| UE | Unterrichtseinheit |
| UWG | Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb |